

Налоговое планирование в Гонконге: пять практических кейсов

Кейс 1. Холдинговая компания – освобождение дивидендов и прироста капитала по FSIE

Ситуация. Клиент использовал гонконгскую компанию как холдинг для владения дочерними операционными компаниями в Китае, а также странах Европы и СНГ. Компания получала дивиденды от дочерних обществ и планировала выход из части инвестиций с приростом капитала. В условиях новых гонконгских правил foreign-sourced income exemption (FSIE) иностранные дивиденды и прирост капитала по умолчанию считаются налогооблагаемыми в Гонконге, если не выполнены определенные условия освобождения.

Задача. Проанализировать применимость participation exemption и economic substance requirement (ESR) к дивидендам и приросту стоимости от дочерних компаний. Подготовить заявление на получение рулинга (advance ruling) от гонконгского налогового департамента (IRD) по освобождению от налогообложения.

Решение. Мы провели комплексный анализ условий participation exemption: доля участия не менее 5%, непрерывное владение не менее 12 месяцев, а также требование о наличии экономического присутствия в Гонконге. По каждой дочерней компании был подготовлен отдельный анализ. Для получения освобождения по capital gains мы дополнительно проанализировали расширенный периметр FSIE, действующий с 1 января 2024 года, который распространяется на прибыль от реализации различных активов. По результатам анализа мы подготовили заявление на advance ruling, включая описание структуры, потоков доходов и обоснование выполнения критериев participation exemption.

Результат. IRD подтвердил освобождение дивидендов и прироста капитала от налогообложения в Гонконге на основании participation exemption. Клиент получил правовую определенность в отношении налоговых последствий распределения дивидендов, реструктуризации и выхода из инвестиций для холдинговой компании.

Кейс 2. Торговая компания – офшорный торговый доход и налоговое резидентство

Ситуация. Гонконгская торговая компания, принадлежащая бенефициару из СНГ, занималась международной торговлей товарами. Контракты с поставщиками и покупателями заключались и исполнялись за пределами Гонконга. Компании было необходимо подтвердить офшорный характер дохода, а также получить сертификат налогового резидентства (TRC) для применения льгот по налоговым соглашениям.

Задача. Оценить перспективы применения освобождения для доходов, полученных за рубежом (offshore profits exemption) с учетом судебной практики и обеспечить получение TRC.

Решение. Мы провели детальный анализ operations test – ключевого критерия, который IRD применяет для определения источника торгового дохода. Была изучена релевантная судебная практика, включая дела, касающиеся места заключения контрактов, места принятия ключевых решений и локализации существенных операций. Параллельно мы подготовили заявление на получение TRC. После упрощения процедуры в 2023 году IRD выдает TRC на основании критериев, предусмотренных соответствующим налоговым соглашением: либо инкорпорация в Гонконге, либо управление и контроль из Гонконга.

Результат. Компания успешно получила TRC и применяла льготные ставки по налоговым соглашениям. Применение offshore profits exemption было поддержано надлежащей документацией, подтверждающей, что операции, генерирующие прибыль, осуществлялись за пределами Гонконга.

Кейс 3. Персональное налоговое резидентство – освобождение пассивных доходов

Ситуация. Физическое лицо переехало в Гонконг и стало налоговым резидентом этой страны. Клиент получал дивиденды и проценты от компаний, зарегистрированных в других юрисдикциях. Требовалось определить налоговые последствия в Гонконге.

Задача. Проанализировать налогообложение иностранных дивидендов и процентов для налогового резидента Гонконга, включая вопросы применения налоговых соглашений.

Решение. Гонконг не взимает налог на дивиденды и проценты, полученные физическими лицами – налоговыми резидентами от иностранных компаний – это следствие территориального принципа и отсутствия налога на доходы капитального характера на уровне физических лиц. Мы подготовили комплексное заключение о налоговых последствиях для клиента в Гонконге. Мы также проанализировали применимые налоговые соглашения для снижения налога у источника на дивиденды и проценты, выплачиваемые иностранными компаниями в пользу клиента как резидента Гонконга. Для подтверждения статуса резидента было обеспечено соблюдение критерия пребывания (180 дней в году либо 300 дней за два последовательных года), что позволило получить личный TRC.

Результат. Клиент воспользовался полным освобождением от налогообложения дивидендов и процентов в Гонконге, а также снизил налог у источника в странах выплаты за счет применения соответствующих налоговых соглашений.

Кейс 4. IP-компания – реструктуризация и освобождение доходов от интеллектуальной собственности

Ситуация. Клиент владел объектами интеллектуальной собственности (патенты и авторские права на программное обеспечение, IP), зарегистрированными в других юрисдикциях. Рассматривался перевод IP на гонконгскую компанию для планирования налогообложения роялти.

Задача. Структурировать перевод IP и оценить налоговые последствия с учетом FSIE и nexus approach.

Решение. Мы проанализировали два ключевых аспекта. Во-первых, возможность квалификации роялти как дохода, не имеющего источника в Гонконге, при условии что такой доход не формируется за счет деятельности, осуществляемой в Гонконге, а само по себе нахождение лицензиатов за пределами Гонконга не является определяющим. Во-вторых, применимость nexus approach: согласно FSIE доход от IP может быть освобожден пропорционально доле квалифицированных расходов на R&D в Гонконге. Важный нюанс: освобождение применимо только к патентам и функционально эквивалентным объектам (например, авторское право на ПО), но не к товарным знакам. Мы разработали оптимальную структуру перевода IP, включая рекомендации по оценке IP и документальному оформлению.

Результат. Клиент получил четкую дорожную карту перевода IP с пониманием налоговых последствий как в Гонконге, так и в юрисдикциях отчуждения. Структура позволила освободить значительную часть роялти от налогообложения в Гонконге.

Кейс 5. Семейная инвестиционная структура – локальное управление и SPV

Ситуация. Клиент создавал семейную инвестиционную структуру для участия в ряде международных проектов. Требовалось выстроить ее через семейный офис в Гонконге, семейную инвестиционную холдинговую компанию и отдельные специальные компании для конкретных инвестиций. Режим для таких структур в Гонконге действует как отдельная налоговая льгота для family-owned investment holding vehicle (FIHV) и связанных с ним специальных компаний.

Задача. Создать налогово-эффективную семейную инвестиционную структуру с применением льготного режима по налогу на прибыль в Гонконге и обеспечить соблюдение его ключевых условий, включая минимальный порог активов и требования к существенному присутствию в Гонконге.

Решение. Мы помогли структурировать инвестиции через гонконгскую семейную инвестиционную холдинговую компанию, управляемую семейным офисом в Гонконге. Для применения льготного режима были проанализированы требования к структуре владения, минимальному порогу активов и порядку осуществления квалифицированных операций. Отдельно была выстроена модель фактического присутствия в Гонконге: для соблюдения требований необходимо наличие не менее двух квалифицированных сотрудников на полной занятости и операционных расходов в Гонконге в размере не менее 2 млн гонконгских долларов в год. Для отдельных активов были созданы специальные компании, которые также могут пользоваться льготным режимом при соблюдении установленных условий. Мы отслеживали объявленные в 2025 году инициативы по расширению льготного режима для семейных

офисов, включая возможное включение займов, частного кредитования и цифровых активов в его периметр.

Результат. Инвестиционная структура была выстроена с учетом действующего семейного налогового режима Гонконга. При соблюдении установленных условий прибыль от квалифицированных операций и допустимых сопутствующих операций может быть освобождена от налога на прибыль в Гонконге.

Контакты



Виктор Калгин
Управляющий партнер
T: +7 905 709 52 84
E: vkalgin@globalaims.com



Ирина Фадеева
Партнер
T: +7 909 924 28 42
E: ifadeeva@globalaimcons.com



Георгий Дзгоев
Старший консультант
T: +7 918 702 10 40
E: gdzgov@globalaimcons.com

LinkedIn | Website | eMail

Кейсы в настоящем обзоре описаны на основе обобщенного практического опыта нашей команды и общедоступной практики по налоговому планированию в Гонконге с соблюдением требований конфиденциальности. Некоторые элементы кейсов намеренно изменены.

Информация, содержащаяся в настоящем документе, носит общий характер и подготовлена без учета конкретных обстоятельств того или иного лица или организации. Хотя мы стремимся представлять своевременную и точную информацию, мы не можем гарантировать того, что данная информация окажется столь же точной на момент получения или будет оставаться столь же точной в будущем. Предпринимать какие-либо действия на основании такой информации можно только после консультаций с соответствующими специалистами и тщательного анализа конкретной ситуации.